

23 de outubro

8h — Abertura para credenciamento

Autores da Nossa História	Práticas	Coragem pro Aprender	Workshop	Foyer
9h Palestra de abertura: Indústria 4.0: qual o valor que a manufatura digital agrega ao seu negócio? Rüdiger Leutz CEO Porsche Consulting	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO		
10h30 Palestra: Desafio - Conquistar novos clientes Renersson Agostini Coordenador Comercial da Meus Pedidos	10h30 Palestra: Evolução da carreira com propósito: técnicas de coaching Rosane Bonessi Coach e prof. de pós graduação da PUC	10h30 Palestra: Realidade Aumentada no Setor de Bens de consumo Jorge Pietruza CEO Signia	Workshop Clientes Meus Pedidos	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
11h20 Palestra: Levi's® - se reinventando há mais de 165 anos por meio de Marketing com propósito. Marina Kadooka Gerente de Marketing da Levis	11h20 Palestra: Gestão de Pequenas empresas Célio Luiz Volcanovic CEO da Volcanovic Consultores	11h20 Palestra: But first, DATA: por que e como se tornar a empresa que mais entende o seu consumidor? Yan Carlomagno Diretor da Snapchat		

12h30 — 13h40 ` Pausa para almoço

13h40 Reaquecimento com Vitor Miranda	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	Workshop: Não é atendimento, é relacionamento	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
14h Palestra: Como o marketing digital pode ajudar a aumentar as vendas B2B André Siqueira Diretor de Marketing da Resultados Digitais	14h Palestra: O poder do hábito Tiago Rui CEO da 2Bee	14h Palestra: Blockchain e a Livre Geração de Valor Fausto Vanin Co-fundador PDX		
14h50 Palestra: Não basta contratar. Vamos engajar. Adriano Barnschein Silva CEO Catarinense Pharma	14h50 Palestra: Venda Empreendedora A evolução da Venda Carol Manciola Professora e Sôcia Posiciona	14h50 Palestra: Branding - construindo marcas para vender mais Guilherme Sebastiany CEO Sebastiany Branding		
15h40 Palestra: A transformação inevitável da indústria 4.0: Você arrisca ficar de fora? Ricardo Gonçalves Diretor da Palix	15h45 Palestra: Gestão Eficaz do Tempo Suzana Carvalho Palestrante e Professora	15h45 Painel: Como consolidar o e-commerce B2B como importante canal de venda Geisel Caetano Coordenador de MKT Royal Ciclo Fábio Melo Gestor de vendas INTT Tulio Ricardo Gestor de Vendas Audax	Workshop promovido pelo Cartório de Protestos Como encontrar clientes? Os 5 passos para o sucesso Sérgio Azeiteiro Diretor Comercial do IEPTEB	
16h30 Palestra: Propósito e mercado Novidade Meus Pedidos Tiago Brandes CEO da Meus Pedidos	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
17h Palestra: Transformação Digital & Inovação Disruptiva Arthur Igreja Palestrante e Empresário	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO		

18h — 20h ` Happy Hour

24 de outubro

Autores da Nossa História	Práticas	Coragem pro Aprender	Workshop	Foyer
9h Gestão de Vendas Gestão de representantes e técnicas de vendas Marcelo Caetano Diretor da Revista Venda Mais e palestrante	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO		
10h20 Palestra: Lições do Chão de Fábrica A empresa sob o olhar de um "Operário" Leandro José Soares O Chefe Secreto - Diser	10h20 Palestra: Como varejista cresceu 20 vezes em cinco anos Urano Klack Diretor de Marketing na Dental Cremer	10h20 Palestra: Exportando a sua Empresa Como se preparar para o mundo Matheus Fagundes Consultor e ex CEO da 2Bee	Workshop para Canais Meus Pedidos	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
11h10 Palestra: Seja IN: indispensável, imbatível e invencível Marcos Scaldalai Palestrante e ex-presidente da Bombril	11h10 Painel: O pós-venda que faz a diferença Bruno Stuchi CEO AktieNow Scarlett Machado Gerente de Customer Success na Meus Pedidos Giovanni Hilgemberg CCO/D&O Advise	11h10 Palestra: Como se tornar uma das melhores empresas para se trabalhar - Case GPTW Sirlaine Branco Gerente de RH da Meus Pedidos		

12h30 — 13h40 ` Pausa para almoço

13h40 Reaquecimento com Vitor Miranda	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	Workshop sobre o sistema Meus Pedidos	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
14h Palestra: Como vender mais com pitch e Storytelling Lena Souza Palestrante e empresária	14h Palestra: e-Commerce B2B: Transformando a rota de mercado - Case Unilever Thaise Hagge Gerente de E-commerce B2B da Unilever	14h Palestra: Fake news: as ameaças e os antidotos Domingos Aquino Diretor NSC		
14h50 Palestra: Como Tornar o Meu Mundo Melhor Giuliano Danini CEO Maribel	14h50 Talk Show: Como inovar na Representação Comercial? Entrevistador: Celso Tonelli Afonso Tonelli CEO Musical Plus	14h50 Palestra: Design Sprint: um método para testar novas ideias com clientes em 40h Maycon Briesemeister Designer na Meus Pedidos		
15h40 Palestra: Case Imaginarium - 27 anos Criando e Varejando Carlos Zilli Conselheiro Imaginarium	15h45 Palestra: Contrate certo e evite dores de cabeça! - Legislação entre empresas e representantes Cláudio Detemercio Advogado DFDS	15h45 Palestra: Neuromarketing - O poder de identificar o comportamento do consumidor Danna Pinheiro Diretora na Expona Empresarial		
16h30 Palestra: Inovação: Conceito, atitude e identidade Clávis de Barros Palestrante e professor	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO		