

23 de outubro

8h — Abertura para credenciamento

Autores da Nossa História	Práticas	Coragem pro Aprender	Workshop	Foyer
9h Palestra de abertura: Indústria 4.0: qual o valor que a manufatura digital agrega ao seu negócio? Rüdiger Leutz CEO Porsche Consulting	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
10h30 Palestra: Desafio - Conquistar novos clientes Renesson Agostini Coordenador Comercial da Meus Pedidos	A DEFINIR	10h30 Palestra: Realidade Aumentada no Setor de Bens de consumo Jorge Pietruza CEO Signia		
11h20 Palestra: Levi's® - se reinventando há mais de 165 anos por meio de Marketing com propósito. Marina Kadooka Gerente de Marketing da Levis	11h20 Palestra: Gestão de Pequenas empresas Célio Luiz Valcanala CEO da Valcanala Consultores	11h20 Palestra: But first, DATA: por que e como se tornar a empresa que mais entende o seu consumidor? Yan Carlomagno Diretor do Snapcart		

12h — 14h ` Pausa para almoço

14h Palestra: Como o marketing digital pode ajudar a aumentar as vendas B2B André Siqueira Diretor de Marketing da Resultados Digitais	14h Palestra: O poder do hábito Tiago Rui CEO da 2Bee	14h Palestra: Blockchain e a Livre Geração de Valor Fausto Vanin Co-fundador PGX	Workshop promovido por Excelência Cabranças	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
14h50 Palestra: Melhores práticas de gestão de pessoas aplicadas na Catarinense Pharma Adriano Barnschein Silva CEO Catarinense Pharma	14h50 Palestra: Venda Empreendedora A evolução da Venda Carol Manciola Professora e Sócia Posiciona	14h50 Palestra: Gestão de marcas Guilherme Sebastiony CEO Sebastiony Branding		
15h40 Palestra: A transformação inevitável da indústria 4.0: Você arrisca ficar de fora? Ricardo Gonçalves Diretor da Polius	15h45 Palestra: Gestão Eficaz do Tempo Suzana Carvalho Palestrante e Professora	15h45 Painel: Como consolidar o e-commerce B2B como importante canal de venda Geisel Caetano Coordenador de MKT Royal Dico Fábio Melo Diretor de vendas INTT Túlio Ricardo Gestor de Vendas Audaer	Workshop promovido pelo Cartório de Protestos Como encontrar clientes? Conquistando caminhos escuros e planejando para o sucesso Sérgio Azy Kalliet Gerente comercial do EPRI	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
16h30 Palestra: Propósito e mercado Novidade Meus Pedidos Tiago Brandes CEO da Meus Pedidos	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	
17h Palestra: Transformação Digital & Inovação Disruptiva Arthur Igreja Palestrante e Empresário	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	FEIRA DE EXPOSIÇÃO

18h30 — 20h ` Happy Hour

24 de outubro

Autores da Nossa História	Práticas	Coragem pro Aprender	Workshop	Foyer
9h Gestão de Vendas Gestão de representantes e técnicas de vendas Marcelo Caetano Diretor da Revista Venda Mais e palestrante	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	Workshop para Donos Meus Pedidos	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
10h20 Palestra: Lições do chão de fábrica. A empresa sob o olhar de um empresário Leandro José Soares (O Chefe Secreto) - Ciser	10h20 Palestra: A oportunidade real de trabalhar em verticais B2B: case Dental Cremer Urano Klack Diretor de Marketing na Dental Cremer	10h20 Palestra: Exportando a sua Empresa Como se preparar para o mundo Matheus Fagundes Consultor e ex CEO da 2Rios		
11h10 Palestra: Seja IN: indispensável, imbatível e invencível Marcos Scaldalai Palestrante e ex-presidente da Bombril	11h10 Painel: O pós-venda que faz a diferença Bruno Stuchi CEO AktieNow Scarlett Machado Gerente de Customer Success na Meus Pedidos Giovanni Hilgemberg CCO/CMO Advise	11h10 Palestra: Como se tornar uma das melhores empresas para se trabalhar - Case GPTW Sirlaine Branco Gerente de RH da Meus Pedidos		

12h — 14h ` Pausa para almoço

14h Palestra: Como vender mais com pitch e Storytelling Lena Souza Palestrante e empresária	14h Palestra: e-Commerce B2B: Transformando a rota de mercado - Case Unilever Thaise Hagge Gerente de E-commerce B2B da Unilever	14h Palestra: Fake news: as ameaças e os antidotos Domingos Aquino Diretor NSC	Workshop sobre o sistema Meus Pedidos	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
14h50 Palestra: Como Tornar o Meu Mundo Melhor Giuliano Donini CEO Maripal	14h50 Show: Como inovar na Representação Comercial? Entrevistador: Celso Tonelli Afonso Tonelli CEO Musical Plus	14h50 Palestra: Design Sprint: um método para testar novas ideias com clientes em 40h Maycon Briesemeister Designer na Meus Pedidos		
15h40 Palestra: Case Imaginarium - 27 anos Criando e Varejando Carlos Zilli Conselheiro Imaginarium	15h45 Palestra: Legislação para relacionamento entre empresas e representantes Cláudia Detemercio Advogada DFDS	15h45 Palestra: Neuromarketing - O poder de identificar o comportamento do consumidor Danna Pinheiro Diretora na Expansão Empresarial	FEIRA DE EXPOSIÇÃO	FEIRA DE EXPOSIÇÃO
16h30 Palestra: Inovação: Conceito, atitude e identidade Clávis de Barros Palestrante e professor	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO	NÃO HÁ PROGRAMAÇÃO		